

# Seminar: Was macht uns noch erfolgreicher?



Wabo Weber bringt mehr als 30 Jahre Erfahrung in Führung von Unternehmen und Projekten mit. Er ist seit über 8 Jahre als Dozent für Erwachsene auf Stufe HF tätig. Ein Vollblut - Unternehmer für Profit- und Non- Profit- Unternehmen und lizenziertes Structogram-Trainer.

Future and Dynamic GmbH  
Kongoweg 3, CH-5034 Suhr  
+41 79 330 58 09  
info@futureanddynamic.ch

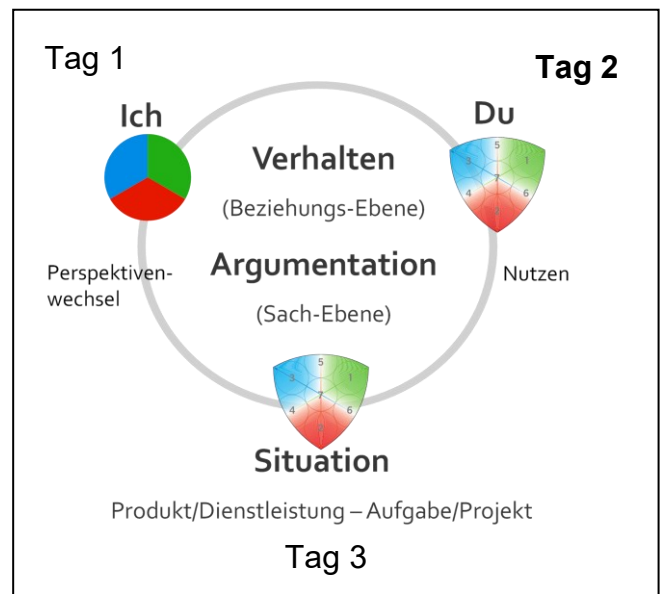
- Seminartitel:** **Schlüssel zur Menschenkenntnis und dadurch im Team, Verkauf und Partnerschaft erfolgreicher sein. S2402**
- Zielgruppe:** Alle Menschen, die sich mit anderen besser austauschen wollen.
- Seminarziel:** Erfolgreicher werden durch das Anwenden von unterschiedlichen Methoden für unterschiedliche Menschen.
- Nutzen Teilnehmende:** Mit dem Structogram – Trainingssystem und der Biostruktur – Analyse wissen sie mehr über sich selbst. **Die Teilnehmenden sollen wissen, wie sie auf Dauer erfolgreich sein können** im Umgang mit dem Gegenüber (Vertrieb, Service, Dienstleistung, usw.) Praktische Übungen zur Analyse des Gegenübers. **Wer etwas von Menschen versteht...**  
... kommt mit Menschen besser zurecht und **vermeidet unnötige Konflikte.**  
... täuscht sich nicht so oft in Menschen und erlebt deshalb **weniger Enttäuschungen.**  
...steigert seine Sozialkompetenz und **gewinnt das Vertrauen anderer Menschen.**  
etc.
- Dauer:** 1 Tag, 08:00 Kaffee, Seminar 08:30 bis ca. 16:30Uhr
- Preis:** 650.- CHF exkl. MWST, inkl. Pausenverpflegung und Buch 2 (Bücher 2 im Wert von 91.25CHF)
- Ort:** Seminarhotel Raum Aarau
- Unterlagen:** Buch 2 «Schlüssel zur Menschenkenntnis»
- Unterrichts-Methodik:** Referat, Plenum - Diskussion, Kleingruppen-Arbeiten, eigene Praxis- Beispiele bearbeiten. *(Auf Wunsch der Teilnehmenden kann ein Jahr später ein Refresh-Tag durchgeführt werden.)*
- Daten:** Kurs S2402: Mittwoch, 19.06.2024
- Anmeldung:** Per Mail mit Anmeldeformular

## Auszug Inhaltsverzeichnis Seminar:

1. Vertrauen als Basis des Erfolges
  - 1.1. Menschenkenntnis
  - 1.2. Subjektivität Ihres Urteils
  - 1.3. Von der Selbstkenntnis zur Menschenkenntnis vom STRUCTOGRAM zum TRIOGRAM
2. Erkennen Sie Biostrukturen
  - 2.1. Gespräche
  - 2.2. Körpersprache
3. Menschenkenntnis in Partnerschaften

Die gute Partnerschaft

  - 3.1. Partnerschaft - Matrix
  - 3.2. Arbeiten im Team
  - 3.3. Teamstruktur – Analyse
4. Die Triade der erfolgreichen Kommunikation
  - 4.1. Was Menschen wollen
5. Verhalten
  - 5.1. Mit Erwartungen anderer Menschen umgehen
  - 5.2. Prozessphasen in Gesprächen
6. Tipps für praktische Anwendungen
  - 6.1. Arbeiten im Team
  - 6.2. Team-Struktur - Analyse



Ich melde mich für das Seminar an.

**Kurs S2402: 19.06.2024**

Name: \_\_\_\_\_ Vorname: \_\_\_\_\_

Firma: \_\_\_\_\_

Strasse: \_\_\_\_\_ PLZ / Ort: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_ Mobil: \_\_\_\_\_

Mail: \_\_\_\_\_

Datum: \_\_\_\_\_ Unterschrift: \_\_\_\_\_

Bemerkungen: (Bitte erwähnen, wenn nicht die gleiche Adresse für die Rechnung verwendet werden soll)

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

**Kursgebühr:**

Im Preis inbegriffen sind die Pausenverpflegung.  
Das Mittagessen wird vor Ort selber bestellt und durch die Teilnehmenden vor Ort bezahlt.  
Die Kursgebühr wird 3 Wochen vor dem Kurs fällig:

**Annullierung:**

Sollten Sie nicht teilnehmen können, entfällt die ganze Gebühr, sofern Ihre Annulation mindestens 5 Wochen vor Beginn Seminar erfolgt.  
Ersatzteilnehmer sind selbstverständlich möglich.

**Anzahl Teilnehmende:**

Aus didaktischen Gründen sind mindestens 6 Teilnehmende notwendig.  
Bis 4 Wochen vor Seminar kann das Seminar infolge zu wenig Anmeldungen abgesagt werden.

**Bitte Anmeldung senden an [wabo.weber@futureanddynamic.ch](mailto:wabo.weber@futureanddynamic.ch)**